

**WACHSEN SIE MIT UNS  
ÜBER SICH HINAUS.**

Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir:

## **Niederlassungsleiter/ Geschäftsführer (w/m) Standort Göppingen**

Dr. Bolz Immobilien wurde vor über 25 Jahren gegründet und hat sich zu einem dynamischen und wachsenden Immobilienspezialisten entwickelt. Unsere Kernkompetenz umfasst die professionelle Entwicklung und Vermarktung von Wohn- und Gewerbeimmobilien sowie unser interdisziplinäres Beratungsmodell. Zu unseren Kunden zählen namhafte Investoren und Privatkunden. Diese werden entlang der gesamten Wertschöpfungskette ihrer Immobilien von uns begleitet. Bei uns erwartet Sie eine flache Hierarchie, die Ihnen Freiraum für eigene Initiativen und unkomplizierte Entscheidungen bietet. Als dynamisches und familienfreundliches Unternehmen fördern wir unternehmerisch denkende Köpfe, die sich engagieren und Verantwortung übernehmen wollen.

### **Diese spannende Aufgabe erwartet Sie:**

Zum Aufbau unserer Niederlassung in Göppingen suchen wir einen willensstarken, unternehmerisch denkenden Niederlassungsleiter/Geschäftsführer (w/m). Sie sind verantwortlich für den Aufbau der Niederlassung und die strategischen Unternehmensentwicklung am Standort Göppingen. Im operativen Geschäft gehören neben der Objektakquise, die professionelle Vermarktung von Immobilien, die interdisziplinäre Betreuung unserer Mandanten und der Ankauf von Immobilien für den eigenen Bestand zu Ihren Aufgaben.

### **Aufgabenbereiche:**

- Operative und kaufmännische Verantwortung beim Aufbau unserer Niederlassung
- Disziplinarische und fachliche Führung von Mitarbeitern
- Austausch und Kooperation mit dem Stammhaus in Stuttgart
- Entwickeln, Planung sowie Umsetzung der Geschäftsfeldziele
- Erstellung detaillierter Marktanalysen
- Erstellung und Durchführung von Kundenpräsentationen
- Akquisition/ Erstansprache neuer Kunden und Projekte/ Objekten

### **Ihre Berufserfahrung:**

Idealerweise haben Sie ein Hochschulstudium erfolgreich abgeschlossen oder verfügen über eine abgeschlossene immobilienpezifische Ausbildung sowie mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung im vertriebsorientierten Umgang mit Immobilien. Als Repräsentant unseres Unternehmens erwarten wir von Ihnen ein gepflegtes, sicheres Auftreten sowie erstklassige Umgangsformen. Sie sind kommunikationsstark, arbeiten teamorientiert und können entsprechende berufliche Erfolge und erstklassige Netzwerke im regionalen Immobilienmarkt vorweisen, dann stehen Ihnen bei uns alle Türen offen. Gute Kenntnisse der deutschen Sprache, der gängigen MS-Office-Produkte setzen wir voraus.

### **Ihre Chancen:**

Für diese herausfordernde Position bieten wir Ihnen ein überdurchschnittliches, leistungsorientiertes Vergütungssystem sowie ein Dienstfahrzeuges auch zur privaten Nutzung. Es erwartet Sie eine darüber hinaus spannende Herausforderung in Ihrem Aufgabengebiet. Als innovatives Unternehmen bieten wir Ihnen eine individuelle, persönliche Karriereförderung bis hin zum Partnerstatus und Chartered Surveyor (RICS) an.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.  
Diese senden Sie bitte per E-Mail an: **info@drbolz.de**